



Nastavni plan i program škole

**„Upravljanje lancima nabavke / Supply Chain Management (SCM)“**

<b>Tema</b>	<b>UPRAVLJANJE LANCIMA NABAVKE</b>
<b>1</b>	Upravljanje lancima nabavke
<b>2</b>	Strategije skladištenja za efikasno upravljanje lancima nabavke
<b>3</b>	Upravljanje zalihamu
<b>4</b>	Strateški logistički savezi
<b>5</b>	Učinkoviti ciljevi prijevoza i službe za korisnike
<b>6</b>	SCM razvoj i strategija
<b>7</b>	SCM upravljanje kvalitetom
<b>8</b>	SCM mjerjenje performansi & kontrolni i strateški logistički plan
<b>9</b>	Informacijske tehnologije (IT) za upravljanje lancima nabavke

<b>Tema</b>	<b>UPRAVLJANJE MEĐUNARODNIM TRANSPORTOM</b>
<b>1</b>	Evolucija koncepta lanaca nabavke
<b>2</b>	Efekti na međunarodni transport
<b>3</b>	Razvoj u logistici i lancima nabavke
<b>4</b>	Okeanski brodovi i dostava
<b>5</b>	Najam teretnih okeanskih brodova
<b>6</b>	Ugovorni sistem brodova za krstarenje
<b>7</b>	Međunarodni zračni transport
<b>8</b>	Mrežne strategije pošiljaoca i prijevoznika
<b>9</b>	Uloga logistike i transporta u međunarodnom SCM-u
<b>10</b>	Buduća pitanja u međunarodnom logističkom i transportnom menadžmentu
<b>11</b>	Informacije i strategije

<b>Tema</b>	<b>GLOBALNA NABAVKA</b>
<b>1</b>	Globalni rizik nabavke
<b>2</b>	Globalne organizacije nabavke - struktura
<b>3</b>	Globalne operacije nabavke
<b>4</b>	Upravljanje globalnim strateškim dobavljačima
<b>5</b>	Globalni ugovori i savezi
<b>6</b>	Globalno upravljanje informacijama - proces
<b>7</b>	Globalno upravljanje informacijama - primjena

<b>Tema</b>	<b>FINANSIJSKI MENADŽMENT</b>
<b>1</b>	Uloge finansijskog menadžmenta, finansijskih i nefinansijskih ciljeva
<b>2</b>	Okruženje finansijskog menadžmenta i analiza zainteresovanih strana
<b>3</b>	Finansijski izvještaji
<b>4</b>	Upravljanje obrtnim kapitalom
<b>5</b>	Poslovno finansiranje & finansijska analiza
<b>6</b>	Finansijsko prognoziranje & poslovno planiranje



<b>7</b>	Investiciona procjena
<b>8</b>	Korporativne finansije
<b>9</b>	Međunarodni finansijski menadžment

<b>Tema</b>	<b>UPRAVLJANJE UGOVORIMA</b>
<b>1</b>	Upravljanje ugovorima
<b>2</b>	Formiranje tima
<b>3</b>	Plan upravljanja ugovorima
<b>4</b>	Informacije o ugovorima & nabavkama
<b>5</b>	Upravljanje rizicima
<b>6</b>	Mjerenje performansi
<b>7</b>	Administracija
<b>8</b>	Odnosi, sporovi i prekid ugovora
<b>9</b>	Opće stvari o upravljanju ugovorima
<b>10</b>	Predkvalifikacije prodavača i dobavljača i opće stvari

<b>Tema</b>	<b>UPRAVLJANJE PROIZVODNJOM I OPERACIJAMA</b>
<b>1</b>	Upravljanje proizvodnjom i rukovođenjem (POM)
<b>2</b>	Strategija operacija
<b>3</b>	Predviđanje u POM-u
<b>4</b>	Dizajn i razvoj proizvoda i procesa
<b>5</b>	Proizvodna tehnologija, dugoročno planiranje kapaciteta i planiranje objekata
<b>6</b>	Agregatno planiranje, glavni proizvodni raspored, MRP
<b>7</b>	Upravljanje zalihamama, planiranje radnog prostora i kontrola proizvodnje
<b>8</b>	JIT proizvodnja i upravljanje lancima nabavke
<b>9</b>	Produktivnost, metode rada i mjerenje
<b>10</b>	Upravljanje kvalitetom i kontrola kvalitete
<b>11</b>	Upravljanje projektima, upravljanje održavanjem i upravljanje pouzdanošću

<b>Tema</b>	<b>UPRAVLJANJE GLOBALNIM MARKETINGOM</b>
<b>1</b>	Razvoj globalnog marketinga
<b>2</b>	Analiza okruženja
<b>3</b>	Interna analiza
<b>4</b>	Strategije
<b>5</b>	Segmentiranje, ciljanje i pozicioniranje
<b>6</b>	Osiguranje globalnog pozicioniranja